

# Unternehmenskauf

## Ausgangssituation

Sie planen einen Unternehmenskauf oder Unternehmensanteile zu erwerben, z.B. im Rahmen einer Nachfolgeregelung. Dabei ergeben sich für den Käufer folgende Fragestellungen:

- Ist das Unternehmen gesund und zukunftsfähig?
- Wie kann der Erfolg auch in Zukunft gesichert werden?
- Welcher Kaufpreis ist angemessen?
- Ist der Kaufpreis finanzierbar und welche Finanzierungsinstrumente stehen zur Verfügung?
- Welche Fallstricke/Risiken gibt es bei der praktischen Umsetzung eines Unternehmenskaufs oder einer Unternehmensnachfolge und wie können sie vermieden werden?

## Unsere Kompetenz beim Unternehmenskauf

- Durch die erfolgreiche Begleitung zahlreicher Unternehmenskäufe kennen wir alle wesentlichen Fragestellungen und die passenden Lösungsansätze.
- Wir ermitteln praxisnah einen fairen Unternehmenswert, der die eingebrachten Leistungen des Verkäufers angemessen würdigt, aber Sie als Käufer nicht überfordert und der auch von den Banken akzeptiert und finanziert wird.
- Wir sind Spezialisten für Finanzierungen, kennen die relevanten Förderprogramme und können die Finanzierungschancen beim Unternehmenskauf gut einschätzen.
- Wir wissen aus der Erfahrung, worauf es bei den Inhalten der Vertragsgestaltung und der Umsetzung ankommt.

## Förderung unserer Beratung

Coaching BONUS

### Wer wird gefördert:

Kreativwirtschaft, Unternehmensnachfolge

### Was wird gefördert:

- Bemessungsgrundlage max. 20 Beratertage
- Zwei Beratertage kostenfrei, ab dem 3. Beratertag:  
80 % für Unternehmen jünger 5 Jahre, 50 % für Unternehmen älter 5 Jahre

## [Website Coaching BONUS](#)

Förderung unternehmerischen Know-hows

**Träger:**

BAFA (Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle)

**Wer wird gefördert:**

Junge Unternehmen ( 2 Jahre),  
Unternehmen in Schwierigkeiten

**Was wird gefördert:**

Der Fördersatz in den neuen Bundesländern ohne Berlin beträgt 80 %, sonst 50 %,  
für Unternehmen in Schwierigkeiten 90 %.

- Bemessungsgrundlage für junge Unternehmen: 4.000 €  
max. Zuschuss: bei 80 % 3.200 € / bei 50 % 2.000 €
- Bemessungsgrundlage für Bestandsunternehmen 3.000 €  
max. Zuschuss: bei 80 % 2.400 € / bei 50 % 1.500 €
- Bemessungsgrundlage für Unternehmen in Schwierigkeiten 3.000 €  
max. Zuschuss: bei 90 % 2.700 €

## [Website Förderung unternehmerischen Know-Hows](#)



## **Unser Vorgehen bei der Begleitung eines Unternehmenskaufs**

- In einem ersten Termin gehen wir mit Ihnen das Vorhaben durch, beurteilen die grundsätzliche Realisierbarkeit inkl. Finanzierung des Unternehmenskaufs bzw. der Unternehmensnachfolge und strukturieren die weitere Vorgehensweise.
- Analyse des Unternehmens in Bezug auf Stabilität, Rentabilität und Investitionsbedarf.
- Gemeinsame Beurteilung des Geschäftsmodells und des Leistungsangebotes mit Blick auf die Zukunftsfähigkeit des Unternehmens.
- Ermittlung eines angemessenen Kaufpreises im Rahmen einer praxisnahen Unternehmensbewertung.
- Erstellung einer Unternehmensplanung inkl. Liquiditätsplanung und Errechnung des Finanzierungsbedarfs für Kaufpreis, Investitionen und Betriebsmittel für das laufende Geschäft.
- Entwicklung einer passgenauen Finanzierungsstrategie unter Einbindung möglicher Förderkredite etc.
- Erarbeitung einer Übernahmestrategie mit angemessener Berücksichtigung von Themen wie Kundenbindung, Personalkonzept / Mitarbeiterbindung und ggf. der Einbindung des Alteigentümers zur vorübergehenden Unterstützung.
- Beurteilung der Rechtsform auf die Praxistauglichkeit nach der Übernahme und Berücksichtigung von steuerlichen Fragen (in Zusammenarbeit mit dem Steuerberater).
- Erstellung eines banktauglichen Businessplans inkl. Planzahlen zur Akquisition der Finanzierung.
- Begleitende Unterstützung bei den Finanzierungsgesprächen und bei Verhandlungen mit dem Verkäufer während des Unternehmenskaufs.
- Unterstützung bei der Umsetzung und regelmäßige gemeinsame Überprüfung der Entwicklung mit Erarbeitung von Optimierungsmaßnahmen nach Bedarf.